

Fair trade - commercio equo e solidale

Se avete deciso di acquistare una fascia BB•Slen, BB•Sling o BB•Tai probabilmente sarete rimasti affascinati dalle sue qualità, dalla scelta dei materiali, dai modelli, dalle finiture. Ogni dettaglio, effettivamente, è stato oggetto della cura e dell'attenzione che merita.

Ma c'è un altro aspetto che è importante conoscere: queste fasce sono prodotte in"commercio equo" in India, cioè in un contesto di relazioni commerciali eque nei confronti di chi le realizza.









Che cosa vuole dire 'commercio equo'?

Il concetto di "commercio equo" non si limita, ovviamente, ad escludere il lavoro minorile, ma si propone di garantire condizioni di lavoro umane ed un compenso adeguato, osservando i seguenti principi:

- I produttori sono retribuiti in maniera equa: gli artigiani devono ricavare dal loro lavoro i mezzi necessari al sostentamento loro e della loro famiglia, in considerazione del costo della vita nei relativi paesi.
- La produzione ha luogo in un contesto sociale accettabile: importanti, oltre al ricavato, sono le condizioni, il luogo, le ore di lavoro.
- Le relazioni commerciali sono fondate sulla collaborazione, non sulla competizione: la concezione dei modelli, la selezione dei materiali, l'organizzazione della produzione, hanno luogo in un'atmosfera di trasparenza: il produttore conosce il funzionamento e le condizioni del mercato.
- La trasmissione delle tecniche e delle conoscenze: relativamente alle tecniche di produzione e al quadro generale del mercato.
- Il rispetto per l'ambiente: per quanto è possibile si impiegano materiali naturali, talvolta da coltura biologica, e colori ecologici.
- Il finanziamento: nei paesi in via di sviluppo, i produttori spesso non dispongono dei mezzi per procurarsi, per esempio, materie prime di buona qualità. In tal caso, non solo la produzione stessa, ma anche l'acquisto delle materie prime è prefinanziato.
- La trasmissione dei mezzi di produzione: macchine da cucire, utensili...

- La continuità della relazione commerciale: i produttori hanno la garanzia di un lavoro continuativo. In una relazione di commercio tradizionale, gli importatori cambiano sovente produttore, giocando al massimo sulla competizione e ottenendo prezzi più bassi. Nel commercio equo, invece, i mezzi investiti (in produzione, apprendistato ecc.) non vanno perduti già dopo qualche ordine.
- La continuità a livello di prezzo: i produttori, in una prima fase, hanno bisogno di un minimo di protezione; per questa ragione non sono esposti alla fluttuazione dei prezzi delle materie prime, dei prezzi di mercato ecc., ma hanno la garanzia di un ricavo base sufficiente ai loro bisogni fondamentali.
- L'utilizzazione di materiali prodotti sul posto, o comunque disponibili localmente, in modo tale che l'economia del paese ne tragga il massimo profitto. L'utilizzo di materie prime d'importazione è evitato nella misura del possibile.





La linea BB•Slen, BB•Sling o BB•Tai sono prodotte all'interno di

BB•Sling o BB•Tai sono così speciali!